

Offene Seminare 2010

Marktbearbeitung

Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

Produktivität & Qualität

Lean Productivity: Problemlösung – Prozessmanagement – 100 %-Qualität

Operative Exzellenz erzielen

Methodenkompetenz

Personal Productivity: Arbeitsmethodik – Führungsvermögen

Mitarbeiterpotenzial nutzen

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 1



Offene Seminare 2010

Marktbearbeitung

Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

Strategie

Strategisches Management

Strategie Check-up – Fit für die Herausforderungen der Zukunft

- 26./27.04.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 09./10.12.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

(New) Business Development

Marktchancen systematisch identifizieren, erfolgreiche
Geschäftsmodelle entwickeln

- 04./05.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 31.05./01.06.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 04./05.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Mirko Düssel & Co.

Interdisziplinäre Unternehmensberater

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtsparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 2

Offene Seminare 2010

Marktbearbeitung

Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

Marketing

Produktmanagement

Entscheidungsgrundlagen und Werkzeuge für Produktmanager

- 21./22.06.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 29./30.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Trade Marketing

Wirksame Handelskonzepte entwickeln und realisieren

- 08.02.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 04.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Aktives Pricing

Optimale Preisgestaltung für mehr Absatz, größere Kundenzufriedenheit und höhere Erträge

- 09./10.02.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 05./06.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Lehrgang Marketingpraxis

Das Komplettpaket für Marketing- und Vertriebsprofis

Marketing 1 + 2, Produkt- und Key Account Management, Pricing

- Einstieg jederzeit möglich

Mirko Düssel & Co.

Interdisziplinäre Unternehmensberater

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 3

Offene Seminare 2010

Marktbearbeitung

Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

Marketing

Marketing Basiswissen(M1)

Das 1x1 des erfolgreichen Marketings, nicht nur für Neu- und Quereinsteiger

- 06.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 08.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 19.07.2010, München, 990 €*
- 06.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Markt-, Trend- und Wettbewerbsanalyse (M2)

Competitive Intelligence in der Praxis: Marktentwicklungen, Trends und Wettbewerbsvorteile frühzeitig erkennen und Marktchancen konsequent nutzen

- 07.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 20.07.2010, München, 990 €*
- 07.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Strategisches Marketing (M3)

Wirksame Markt-Positionierung: Märkte schaffen, erobern, beherrschen
Segmenting, Targeting, Positioning in der Praxis

- 08.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 21.07.2010, München, 990 €*
- 08.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Marketing 1 (Konzeption)

M1 bis M3 als Komplettpaket

- 06.-08.01.2010, Düsseldorf/Kaarst
- 19.-21.07.2010, München
- 06.-08.09.2010, Düsseldorf/Kaarst

Module M1 bis M3 bei gleichzeitiger Buchung: 1.990 €*

Modul M1 und M2 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €*

Modul M1 und M3 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €*

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtsparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 4

Offene Seminare 2010

Marktbearbeitung

Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

Marketing

Marketing-Mix (M4)

Effektiver und vernetzter Einsatz der Marketing-Instrumente, um echte Synergien zu schaffen

- 10.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 22.07.2010, München, 990 €*
- 10.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Marketing-Planung (M5)

Überlegenheit im Marketing durch integrierte Marketing-Planung bei konsequenter Beachtung der »Implementierungs-Regeln«

- 11.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 23.07.2010, München, 990 €*
- 11.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Marketing-Controlling (M6)

Marketing- und Vertriebsziele systematisch mit den richtigen Kennzahlen und konstruktivem Feedback (Lessons Learned) erreichen

- 12.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 12.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Marketing 2 (Umsetzung)

M4 bis M6 als Komplettpaket

- 10.-12.03.2010, Düsseldorf/Kaarst
- 22./23.07.2010, München
- 10.-12.11.2010, Düsseldorf/Kaarst

Module M4 bis M6 bei gleichzeitiger Buchung: 1.990 €*

Modul M4 und M5 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €*

Modul M5 und M6 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €*

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtsparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 5

Offene Seminare 2010

Marktbearbeitung

Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

Vertrieb

Verkaufsleiter-Seminar

Vertriebsorganisationen erfolgreich führen

- 19./20.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 25./26.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Key Account Management

Wettbewerbsvorteile durch Konzentration auf Schlüsselkunden

- 10./11.06.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 13./14.12.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Neu-Kundengewinnung – Kaltakquise für Profis

Von der frostigen Ablehnung zur wärmsten Kundenempfehlung

- 06./07.12.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Erfolgreiche Verkaufsgespräche

Intensivtraining 2 x 2 Tage. Fit for Sales – überzeugend verkaufen: Was Verkaufsprofis erfolgreich macht

- 25./26.10.2010 und 17./18.01.2011, Düsseldorf/Kaarst, 2.490 €*

Mirko Düssel & Co.

Interdisziplinäre Unternehmensberater

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 6



Offene Seminare 2010

Marktbearbeitung

Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

Vertrieb

Verkauf Basiswissen (V1)

Das 1x1 des erfolgreichen Verkaufens

- 20.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 23.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Professionelle Verkaufsmethodik (V2)

Von strukturierter Vorbereitung und systematischer Kundenbetreuung zu dauerhaften Geschäftsbeziehungen

- 21.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 24.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Verkaufen mit Persönlichkeit (V3)

Erfolgreich Kunden gewinnen und binden – mit persönlicher Kompetenz und Glaubwürdigkeit überzeugen

- 22.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 25.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Der Vertriebsprofi

V1 bis V3 als Komplettpaket

- 20.-22.01.2010, Düsseldorf/Kaarst
- 23.-25.09.2010, Düsseldorf/Kaarst

Module V1 bis V3 bei gleichzeitiger Buchung: 1.990 €*

Modul V1 und V2 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €*

Modul V1 und V3 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €*

Mirko Düssel & Co.

Interdisziplinäre Unternehmensberater

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 7

Offene Seminare 2010

Produktivität & Qualität

Lean Productivity: Problemlösung – Prozessmanagement – 100 %-Qualität

Operative Exzellenz erzielen

Lean Productivity Basiswissen

Spitzenleistung in Verwaltung, Produktion, Dienstleistung
Methoden effektiver und effizienter Organisationen

- 19.02.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 04.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Problemlösung und Entscheidungsfindung

Mit effektiven Methoden Probleme entschlüsseln, Ursachen erkennen,
Entscheidungen treffen und Umsetzungsrisiken beherrschen

- 14.-16.04.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.990 €*
- 22.-24.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.990 €*

Organisationsaufgaben mit Methode und System lösen

Spitzenleistung und Produktivität durch robuste Prozesse erreichen

- 01./02.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Zielorientierte Führung

Wie Sie es schaffen, mit »gewöhnlichen Menschen« außergewöhnliche
Leistungen zu erzielen

- 05./06.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Arbeiten in Projekten

Worauf es wirklich ankommt: Wie Sie durch Ihren Beitrag und
wirksames Projektmanagement den Projekterfolg sichern

- 12./13.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 8

Offene Seminare 2010

Methodenkompetenz

Personal Productivity: Arbeitsmethodik – Führungsvermögen

Mitarbeiterpotenzial nutzen

Konzeptions-Workshop (K1)

Vom Briefing zum durchdachten Konzept: überzeugende und prägnante Konzepte erstellen

- 03.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 21.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Gekonnte Präsentation (K2)

Mit der richtigen Strategie, professioneller Vorbereitung und sicherer Präsentation souverän überzeugen

- 04.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*
- 22.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €*

Paket Konzeption und Präsentation

Modul K1 und K2 als Komplettpaket

- 03./04.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 21./22.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Aktives Zeitmanagement

Persönliche Spitzenleistung als Beitrag zur Spitzenleistung im Unternehmen

- 25./26.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 30.09./01.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Stressmanagement am Arbeitsplatz

Trotz steigender Anforderungen den Job souverän meistern

- 17./18.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*
- 15./16.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €*

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtsparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 9

Offene Seminare 2010

Hinweise zur Seminardurchführung

Plus-Punkte von Düssel-Seminaren

- Alle Seminare sind aus einem »Guss«.
- Alle Seminare ergänzen sich und sind kombinierbar.
- Alle Seminare beruhen auf gleichen Denkmodellen, Grundannahmen und Methoden.
- Mitarbeiter, die unterschiedliche Seminare besuchen, sprechen dennoch die gleiche Sprache – die Seminare sind untereinander »kompatibel«.
- Einheitliche Didaktik erleichtert den Praxistransfer.
- Trainer mit Praxiserfahrung ermöglichen, an konkreten Problemstellungen der Teilnehmer zu arbeiten.

Durchführungsgarantie

- Bei Anmeldung bis 30 Tage vor Seminarbeginn garantieren wir Ihnen die Durchführung des gebuchten Seminars.

Seminarpreise*

- Der Seminarpreis richtet sich nach der Anzahl zusammenhängend gebuchter Seminartage:

| | |
|--------|---------|
| 1 Tag | 990 € |
| 2 Tage | 1.490 € |
| 3 Tage | 1.990 € |
| 4 Tage | 2.490 € |
- Im Seminarpreis enthalten sind ausführliche Arbeitsunterlagen, Pausengetränke und Mittagessen.
- Alle Preise verstehen sich zuzüglich MwSt.

Inhouse-Seminare

- Alle Seminare können auch als Inhouse-Seminare gebucht werden.
- Die Inhalte werden individuell auf Ihren Qualifizierungsbedarf abgestimmt.
- Sprechen Sie mit uns. Nennen Sie uns Ihre Wünsche. Wir unterbreiten Ihnen gerne nach einem ersten Briefing konkrete Vorschläge.

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1
D 41564 Kaarst
Tel. +49 (2131) 65544
Fax +49 (2131) 63538
info@duessel.com
www.duessel.com

Stadtsparkasse
Düsseldorf
Konto 352 685 31
BLZ 300 501 10

Mitglied im
virtuellen Netzwerk
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an: www.duessel.com/seminare
Seite 10