

# Offene Seminare 2010

## **Marktbearbeitung**

**Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb**

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

## **Produktivität & Qualität**

**Lean Productivity: Problemlösung – Prozessmanagement – 100 %-Qualität**

Operative Exzellenz erzielen

## **Methodenkompetenz**

**Personal Productivity: Arbeitsmethodik – Führungsvermögen**

Mitarbeiterpotenzial nutzen

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre  
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 1



Offene Seminare 2010

## **Marktbearbeitung**

**Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb**

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

### **Strategie**

#### **Strategisches Management**

Strategie Check-up – Fit für die Herausforderungen der Zukunft

- 26./27.04.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 09./10.12.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

#### **(New) Business Development**

Marktchancen systematisch identifizieren, erfolgreiche  
Geschäftsmodelle entwickeln

- 04./05.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 31.05./01.06.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 04./05.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

Mirko Düssel & Co.

#### **Interdisziplinäre Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtsparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 2

Offene Seminare 2010

## **Marktbearbeitung**

**Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb**

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

### **Marketing**

#### **Produktmanagement**

Entscheidungsgrundlagen und Werkzeuge für Produktmanager

- 21./22.06.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 29./30.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

#### **Trade Marketing**

Wirksame Handelskonzepte entwickeln und realisieren

- 08.02.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 04.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Aktives Pricing**

Optimale Preisgestaltung für mehr Absatz, größere Kundenzufriedenheit und höhere Erträge

- 09./10.02.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 05./06.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

#### **Lehrgang Marketingpraxis**

Das Komplettpaket für Marketing- und Vertriebsprofis

Marketing 1 + 2, Produkt- und Key Account Management, Pricing

- Einstieg jederzeit möglich

Mirko Düssel & Co.

#### **Interdisziplinäre Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 3



Offene Seminare 2010

## **Marktbearbeitung**

**Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb**

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

### **Marketing**

#### **Marketing Basiswissen(M1)**

Das 1x1 des erfolgreichen Marketings, nicht nur für Neu- und Quereinsteiger

- 06.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 08.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 12.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 06.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Markt-, Trend- und Wettbewerbsanalyse (M2)**

Competitive Intelligence in der Praxis: Marktentwicklungen, Trends und Wettbewerbsvorteile frühzeitig erkennen und Marktchancen konsequent nutzen

- 07.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 13.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 07.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Strategisches Marketing (M3)**

Wirksame Markt-Positionierung: Märkte schaffen, erobern, beherrschen  
Segmenting, Targeting, Positioning in der Praxis

- 08.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 14.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 08.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Marketing 1 (Konzeption)**

M1 bis M3 als Komplettpaket

- 06.-08.01.2010, Düsseldorf/Kaarst
- 12.-14.07.2010, Düsseldorf/Kaarst
- 06.-08.09.2010, Düsseldorf/Kaarst

Module M1 bis M3 bei gleichzeitiger Buchung: 1.990 €\*

Modul M1 und M2 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €\*

Modul M1 und M3 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €\*

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre  
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtsparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 4

Offene Seminare 2010

## **Marktbearbeitung**

**Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb**

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

### **Marketing**

#### **Marketing-Mix (M4)**

Effektiver und vernetzter Einsatz der Marketing-Instrumente, um echte Synergien zu schaffen

- 10.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 15.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 10.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Marketing-Planung (M5)**

Überlegenheit im Marketing durch integrierte Marketing-Planung bei konsequenter Beachtung der »Implementierungs-Regeln«

- 11.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 16.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 11.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Marketing-Controlling (M6)**

Marketing- und Vertriebsziele systematisch mit den richtigen Kennzahlen und konstruktivem Feedback (Lessons Learned) erreichen

- 12.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 12.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Marketing 2 (Umsetzung)**

M4 bis M6 als Komplettpaket

- 10.-12.03.2010, Düsseldorf/Kaarst
- 15./16.07.2010, Düsseldorf/Kaarst (ohne M6)
- 10.-12.11.2010, Düsseldorf/Kaarst

Module M4 bis M6 bei gleichzeitiger Buchung: 1.990 €\*

Modul M4 und M5 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €\*

Modul M5 und M6 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €\*

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre  
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtsparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 5

Offene Seminare 2010

## **Marktbearbeitung**

**Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb**

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

### **Vertrieb**

#### **Verkaufsleiter-Seminar**

Vertriebsorganisationen erfolgreich führen

- 19./20.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 25./26.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

#### **Key Account Management**

Wettbewerbsvorteile durch Konzentration auf Schlüsselkunden

- 10./11.06.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 13./14.12.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

#### **Neu-Kundengewinnung – Kaltakquise für Profis**

Von der frostigen Ablehnung zur wärmsten Kundenempfehlung

- 06./07.12.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

#### **Erfolgreiche Verkaufsgespräche**

Intensivtraining 2 x 2 Tage. Fit for Sales – überzeugend verkaufen: Was Verkaufsprofis erfolgreich macht

- 25./26.10.2010 und 17./18.01.2011, Düsseldorf/Kaarst, 2.490 €\*

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre  
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 6



Offene Seminare 2010

## **Marktbearbeitung**

**Market Productivity: Strategie – Marketing – Vertrieb**

Märkte schaffen, erobern, beherrschen

### **Vertrieb**

#### **Verkauf Basiswissen (V1)**

Das 1x1 des erfolgreichen Verkaufens

- 20.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 23.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Professionelle Verkaufsmethodik (V2)**

Von strukturierter Vorbereitung und systematischer Kundenbetreuung zu dauerhaften Geschäftsbeziehungen

- 21.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 24.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Verkaufen mit Persönlichkeit (V3)**

Erfolgreich Kunden gewinnen und binden – mit persönlicher Kompetenz und Glaubwürdigkeit überzeugen

- 22.01.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 25.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

#### **Der Vertriebsprofi**

V1 bis V3 als Komplettpaket

- 20.-22.01.2010, Düsseldorf/Kaarst
- 23.-25.09.2010, Düsseldorf/Kaarst

Module V1 bis V3 bei gleichzeitiger Buchung: 1.990 €\*

Modul V1 und V2 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €\*

Modul V1 und V3 bei gleichzeitiger Buchung: 1.490 €\*

Mirko Düssel & Co.

#### **Interdisziplinäre Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 7

Offene Seminare 2010

## **Produktivität & Qualität**

**Lean Productivity: Problemlösung – Prozessmanagement – 100 %-Qualität**

Operative Exzellenz erzielen

### **Lean Productivity Basiswissen**

Spitzenleistung in Verwaltung, Produktion, Dienstleistung  
Methoden effektiver und effizienter Organisationen

- 19.02.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 04.09.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

### **Problemlösung und Entscheidungsfindung**

Mit effektiven Methoden Probleme entschlüsseln, Ursachen erkennen,  
Entscheidungen treffen und Umsetzungsrisiken beherrschen

- 14.-16.04.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.990 €\*
- 07.-09.06.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.990 €\* (Zusatztermin,  
wegen starker Nachfrage)
- 22.-24.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.990 €\*

### **Organisationsaufgaben mit Methode und System lösen**

Spitzenleistung und Produktivität durch robuste Prozesse erreichen

- 01./02.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

### **Zielorientierte Führung**

Wie Sie es schaffen, mit »gewöhnlichen Menschen« außergewöhnliche  
Leistungen zu erzielen

- 05./06.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

### **Arbeiten in Projekten**

Worauf es wirklich ankommt: Wie Sie durch Ihren Beitrag und  
wirksames Projektmanagement den Projekterfolg sichern

- 12./13.07.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre  
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 8

Offene Seminare 2010

## Methodenkompetenz

Personal Productivity: Arbeitsmethodik – Führungsvermögen

Mitarbeiterpotenzial nutzen

### Konzeptions-Workshop (K1)

Vom Briefing zum durchdachten Konzept: überzeugende und prägnante Konzepte erstellen

- 03.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 21.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

### Gekonnte Präsentation (K2)

Mit der richtigen Strategie, professioneller Vorbereitung und sicherer Präsentation souverän überzeugen

- 04.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*
- 22.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 990 €\*

### Paket Konzeption und Präsentation

Modul K1 und K2 als Komplettpaket

- 03./04.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 21./22.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

### Aktives Zeitmanagement

Persönliche Spitzenleistung als Beitrag zur Spitzenleistung im Unternehmen

- 25./26.03.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 30.09./01.10.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

### Stressmanagement am Arbeitsplatz

Trotz steigender Anforderungen den Job souverän meistern

- 17./18.05.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*
- 15./16.11.2010, Düsseldorf/Kaarst, 1.490 €\*

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre  
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 9

Offene Seminare 2010

## Hinweise zur Seminaredurchführung

### Plus-Punkte von Düssel-Seminaren

- Alle Seminare sind aus einem »Guss«.
- Alle Seminare ergänzen sich und sind kombinierbar.
- Alle Seminare beruhen auf gleichen Denkmodellen, Grundannahmen und Methoden.
- Mitarbeiter, die unterschiedliche Seminare besuchen, sprechen dennoch die gleiche Sprache – die Seminare sind untereinander »kompatibel«.
- Einheitliche Didaktik erleichtert den Praxistransfer.
- Trainer mit Praxiserfahrung ermöglichen, an konkreten Problemstellungen der Teilnehmer zu arbeiten.

### Durchführungsgarantie

- Bei Anmeldung bis 30 Tage vor Seminarbeginn garantieren wir Ihnen die Durchführung des gebuchten Seminars.

### Seminarpreise\*

- Der Seminarpreis richtet sich nach der Anzahl zusammenhängend gebuchter Seminartage:

1 Tag	990 €
2 Tage	1.490 €
3 Tage	1.990 €
4 Tage	2.490 €
- Im Seminarpreis enthalten sind ausführliche Arbeitsunterlagen, Pausengetränke und Mittagessen.
- Alle Preise verstehen sich zuzüglich MwSt.

### Inhouse-Seminare

- Alle Seminare können auch als Inhouse-Seminare gebucht werden.
- Die Inhalte werden individuell auf Ihren Qualifizierungsbedarf abgestimmt.
- Sprechen Sie mit uns. Nennen Sie uns Ihre Wünsche. Wir unterbreiten Ihnen gerne nach einem ersten Briefing konkrete Vorschläge.

Mirko Düssel & Co.

**Interdisziplinäre  
Unternehmensberater**

Robert-Koch-Straße 1  
D 41564 Kaarst  
Tel. +49 (2131) 65544  
Fax +49 (2131) 63538  
info@duessel.com  
www.duessel.com

Stadtsparkasse  
Düsseldorf  
Konto 352 685 31  
BLZ 300 501 10

Mitglied im  
virtuellen Netzwerk  
MarktSynchron®

Fordern Sie ausführliche Seminarprogramme an.  
Seite 10